

Unser Team sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung im Bereich:

Vertriebsmitarbeiter / Firmenkundenberater (m/w)

Die Gesellschaft für Liquidität (GFL) ist ein inhabergeführtes und familiäres Unternehmen, das sich auf Kreditversicherung, Debitorenmanagement und das Beschaffen zusätzlicher Liquidität für Unternehmer verschiedenster Größen und Branchen spezialisiert hat. In Deutschland sind wir an zwei Standorten (Kirchzarten und Ratingen) vertreten.

Als kleines Team sind wir schnell, dynamisch, nehmen Vorschläge gerne auf und bieten Raum zum langfristigen Mitgestalten. Bei uns bekommen Sie die Möglichkeit, sich selbstständig zu entwickeln, Sie werden umfassend gefordert und gefördert.

Eine intensive Einarbeitung sowie die kontinuierliche Weiterbildung sind für uns selbstverständlich, weil das Know-how und die Kompetenzen unserer Mitarbeiter in der von stetigen Marktveränderungen geprägten Branche zu unseren wichtigsten Ressourcen gehören.

Wen suchen wir?

Zur Erweiterung unseres Teams, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) Mitarbeiter(in) für den **Vertrieb und die Betreuung von Firmenkunden** im Bereich Factoring, Kreditversicherung und Bürgschaften.

Wir suchen sowohl für unseren Standort in Kirchzarten bei Freiburg als auch für unseren Standort in Ratingen bei Düsseldorf

Berufserfahrungen in der Kreditversicherungs-, Factoring- oder Bankenwirtschaft sind wünschenswert.

Beratungskompetenz und ein angemessener Umgang mit Firmenkunden, sowie unternehmerisches Denken werden vorausgesetzt.

Zudem sollten Sie Freude am Netzwerken haben und eine Leidenschaft für den Vertrieb mitbringen.

Englischkenntnisse, gute MS-Office- und EDV-Kompetenz sollten Ihr Profil abrunden.

Ihre Aufgaben bei der GFL sind:

- Eigenständige Akquise von Firmenkunden inkl. Betreuung der Mandate
- Erstellung von Ausschreibungsunterlagen für Versicherer, Factoringanbieter und sonstige Finanzierungsgesellschaften mit selbständiger Nachverfolgung
- Aufbereitung der Ausschreibungsunterlagen und Vertragsinhalte an Hand unserer internen Vorlagen für Neu- und Bestandskunden
- Verantwortliches Abbilden und laufende Pflege jeglicher Korrespondenz zu den Mandanten in unseren Systemen
- Planung und Durchführung von regelmäßigen Kundenmeetings zum Definieren des spezifischen Bedarfs unserer Kunden und anschließende Sicherstellung der Einhaltung
- Ständiger Ansprechpartner der Kunden für alle Fragestellungen aus der Kundenbeziehung und laufende Beratung in allen vertragsrelevanten Inhalten
- Erstellung, Planung, Durchführung von Informationsunterlagen und Schulungen von Mitarbeitern der Kunden zu den Obliegenheiten der Versicherungs- und/oder Factoringverträgen
- Verhandlungen mit den Versicherern und Factoring-Anbietern im Interesse unserer Mandanten
- Pflege des Netzwerks zu den Kreditversicherern und unseren Finanzierungspartnern
- Planung, Vorbereitung, Durchführung und Nachbearbeitung von Limitgesprächen mit den Versicherern, unter Einbindung der Geschäftsführung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Starttermin – sehr gerne per Mail – an:

karriere@gfl-broker.de

oder: GFL - Gesellschaft für Liquidität mbH

z. Hd. Frau Sabine Sarafin

Bahnhofstraße 3

79199 Kirchzarten

Sie möchten gerne bei uns arbeiten, allerdings in anderen Aufgabenfeldern? Gerne nehmen wir unter oben genannter Adresse auch Ihre **Initiativbewerbung** entgegen!